

**PENGARUH SERVICE QUALITY, STORE ATMOSPHERE DAN  
PRODUCT QUALITY PADA CUSTOMER LOYALTY  
DENGAN CUSTOMER SATISFACTION  
SEBAGAI VARIABEL MEDIASI  
(Studi pada Lima Kedai Kopi di Yogyakarta)**

Tesis

Diajukan untuk Memenuhi Salah Satu Syarat  
Memperoleh Gelar Magister Manajemen  
Fakultas Ekonomi  
Universitas Sanata Dharma



Oleh:  
Sudiyono  
NIM: 182222110

**PROGRAM STUDI MAGISTER MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI  
UNIVERSITAS SANATA DHARMA  
YOGYAKARTA  
2020**

## ABSTRAK

**PENGARUH SERVICE QUALITY, STORE ATMOSPHERE DAN  
PRODUCT QUALITY PADA CUSTOMER LOYALTY  
DENGAN CUSTOMER SATISFACTION  
SEBAGAI VARIABEL MEDIASI**  
(Studi pada Lima Kedai Kopi di Yogyakarta)

Sudiyono

Universitas Sanata Dharma

2020

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui (1) pengaruh *service quality* pada *customer loyalty* dengan *customer satisfaction* sebagai variabel mediasi, (2) pengaruh *store atmosphere* pada *customer loyalty* dengan *customer satisfaction* sebagai variabel mediasi, (3) pengaruh *product quality* pada *customer loyalty* dengan *customer satisfaction* sebagai variabel mediasi. Populasi dalam penelitian ini adalah seluruh konsumen Lima Kedai Kopi di Yogyakarta yang menjadi tempat penelitian peneliti. Pengambilan sampel menggunakan metode *Purposive Sampling* yaitu konsumen minimal 2 kali berkunjung dalam waktu 1 bulan dengan jumlah responden sebanyak 96 orang. Teknik pengumpulan data menggunakan kuesioner. Analisis data menggunakan *Partial Least Square* (PLS). Dari Penelitian ini dapat disimpulkan bahwa (1) *Service quality* berpengaruh positif pada *customer loyalty* dengan *customer satisfaction* sebagai variabel mediasi, (2) *Store atmosphere* berpengaruh negatif pada *customer loyalty* dengan *customer satisfaction* sebagai variabel mediasi, (3) *Product quality* berpengaruh negatif pada *customer loyalty* dengan *customer satisfaction* sebagai variabel mediasi.

Kata Kunci: *Service Quality, Store Atmosphere, Product Quality, Customer Loyalty, & Customer Satisfaction*

## ABSTRACT

### **THE IMPACT OF SERVICE QUALITY, STORE ATMOSPHERE, AND PRODUCT QUALITY ON CUSTOMER LOYALTY WITH SATISFACTION AS MEDIATION VARIABLE** (Study at Five Coffee Shops in Yogyakarta)

Sudiyono  
Sanata Dharma University  
2020

The study aims to investigate the impact of (1) service quality, (2) store atmosphere, & (3) product quality on customer loyalty with satisfaction as a mediation variable. The population of this study was all customers of five coffee shops in Yogyakarta, where the researcher conducted the study. Sampling collection used a purposive sampling method in which 96 respondents, the customers who visited the place twice a month in minimal, participated. The data collection method utilized questionnaires. The data analysis used the Partial least Square (PLS) method. The findings of the study first concluded that service quality affected customer loyalty positively with satisfaction as a mediation variable. Furthermore, there were negative influences shown by store atmosphere on customer loyalty. Also, the product quality provided negative impacts on customer loyalty with satisfaction as a mediation variable.

Keywords: Service Quality, Store Atmosphere, Product Quality, Customer Loyalty, & Customer Satisfaction